НОВОСТНОЙ ДАЙДЖЕСТ

Выпуск №222

25.05.2026

Материал
подготовил:
Панин. А. И.

ТЕМЫ ВЫПУСКА:

Стр. 3 - «МАКС» склеивают с электронными перевозочными документами (18.05.26)

Стр. 4 - Постановка и снятие контракта с учёта: где логисты получают двойные штрафы при смене банка (19.05.26)

Стр. 5 - Спотовые ставки на маршруте «Азия-Европа» выросли на 10-15% за неделю (22.05.26)

Стр. 6 - Три базовых условия безопасного договора с перевозчиком в 2026 году (22.05.26)

Стр. 7 - «Автоупрощенка»: предприниматели не могут съехать с эксперимента (22.05.26)

18 мая 2026г

«МАКС» склеивают с электронными перевозочными документами

Операторы электронного документооборота и команда мессенджера «МАКС» ведут переговоры о встраивании функционала подписания электронных перевозочных документов (ЭПД) непосредственно в интерфейс мессенджера.

Как пояснил эксперт, главная практическая цель этих консультаций – облегчить подписание электронных перевозочных документов и сделать возможным их подписание прямо в мессенджере, не переключаясь в сторонние приложения или на десктопные системы. Отвечая на вопрос модератора о готовности рынка использовать приложение «МАКС» при внедрении ГИС ЭПД и обслуживании клиентов, эксперт подчеркнул: технологий мобильного подписания сегодня достаточно много, и задача оператора – правильно встроить их в зависимости от потребностей конкретного клиента. В этом ряду, по его оценке, «Госключ» и команда «МАКС» решают важную задачу визуализации документов. Транспортная накладная, напомнил Терехин, сложный документ с большим количеством полей, и для бизнеса критически важно, чтобы пользователь понимал, что именно он подписывает.

При этом, как уточнил директор по развитию бизнеса ГК «Астрал», рынок электронных перевозочных документов находится в фазе взрывного роста интереса. По сравнению с прошлым годом, по его данным, количество заявок и подключений выросло в сотни раз. Однако 75-80% перевозчиков – это индивидуальные предприниматели, у которых очень разный уровень цифровой зрелости: от полной автоматизации до учета в Excel или на бумаге. Именно для них, по замыслу операторов, мобильное подписание через «МАКС» с визуализацией и поддержкой «Госключа» может стать наиболее органичным решением.

Подробнее: https://logirus.ru/news/transport/maks_skleivayut_s_elektronnymi_perevozochnymi_dokumentami.html

19 мая 2026г

Постановка и снятие контракта с учёта: где логисты получают двойные штрафы при смене банка

Нарушение сроков поступления валютной выручки, невозврат авансов и просрочка подачи документов в банк – вот три самые частые причины штрафов со стороны налоговой и таможни, перечислила эксперт.

По словам эксперта, лидером среди нарушений остается просрочка подачи документов в банк. Этот вид нарушений встречается чаще всего. Второй по распространенности риск связан со сроками поступления валютной выручки. Эксперт привела типичную ситуацию: российская компания отгрузила товар, иностранный покупатель задержал оплату, а фирма не продлила сроки оплаты дополнительным соглашением. Такой сценарий автоматически образует состав нарушения. Третья частая проблема – невозврат авансов. Если российская компания перечислила предоплату иностранному поставщику, а товар не поставлен, деньги должны вернуться. Пример из практики: компания заплатила нерезиденту 100% предоплаты, поставка сорвалась, возврат не оформили – налоговая и таможня выставляют штрафы.

Эксперт сформулировала пять общих рекомендаций. Первое – внимательно оформлять контракты. Большинство проблем закладывается именно на этапе договора. В контракте нужно четко прописывать сроки оплаты, сроки поставки, ответственность сторон, штрафы, перечень документов, а также суд, юрисдикцию и язык разбирательства. Второе – контролировать сроки. Третье – следить за статусом документов в банке. Четвертое – вовремя обновлять данные. Пятое – мониторить изменения законодательства.

Подробнее: https://logirus.ru/news/custom_and_ved/postanovka_i_snyatie_kontrakta_s_uchyeta_gde_logisty_poluchayut_dvoynye_shtrafy_pri_smene_banka.html

22 мая 2026г

Спотовые ставки на маршруте «Азия-Европа» выросли на 10-15% за неделю

Индекс контейнерных ставок Drewry World Container Index (WCI) 21 мая 2026 года вырос на 6% – до $2712 за 40-футовый контейнер. Рынок контейнерных перевозок на основных восточно-западных направлениях уплотняется из-за раннего начала пикового сезона и целенаправленных действий перевозчиков.

Согласно отчету Drewry за 21 мая 2026 года, основной драйвер роста ставок – направление «Азия – Европа». Спотовые ставки здесь выросли на фоне раннего пикового спроса и повышения уровня базовых океанских тарифов (FAK). На маршруте «Шанхай – Роттердам» ставка за 40-футовый контейнер подскочила на 15%, достигнув $2773. На линии «Шанхай – Генуя» рост составил 10%, до $4 082 за 40-футовый контейнер.

Аналитики Drewry фиксируют сдерживание предложения при одновременном росте спроса. Согласно данным сервиса Container Capacity Insight, на следующую неделю на линии Азия – Европа заявлено всего три отмененных рейса. Это означает, что перевозчики не сокращают, а наращивают тоннаж для обработки пикового грузопотока.

Дополнительное давление на рынок создают новые тарифные инициативы. CMA CGM объявила о повышении FAK с 1 июня 2026 года. Новые уровни превышают текущие котировки: для направлений «Азия – Европа» ставка составит около $4700 за 40-футовый контейнер, для «Азия-Средиземноморье» – в диапазоне $5,5-5,7 тыс.

На транстихоокеанском направлении динамика скромнее, но тоже положительная. Ставка из Шанхая в Нью-Йорк выросла на 2%, до $4317. На маршруте «Шанхай – Лос-Анджелес» рост составил 1%, до $3 385 за 40-футовый контейнер.

Подробнее: https://logirus.ru/news/global_logistics/aziya_bet_pervoy_spotovye_stavki_na_marshrute_aziya-evropa_vyrosli_na_10-15_za_nedelyu.html

22 мая 2026г

Три базовых условия безопасного договора с перевозчиком в 2026 году

Кандидат экономических наук, независимый консультант крупной логистической компании Ольга Матрон назвала три обязательных параметра проверки перевозчиков и экспедиторов, которые в 2026 году становятся базовыми для безопасной работы логистики.

Организации при найме грузоперевозчика в 2026 году должны пересмотреть подход к due diligence контрагента. Кандидат экономических наук, директор юридического направления Ольга Матрон обращает внимание на три ключевых аспекта: статус контрагента, техническую готовность к электронному обмену документами и наличие записи в специализированном реестре.

Законодательство разрешает заключать договор перевозки как с юридическим лицом, так и с индивидуальным предпринимателем. При этом для обычной автомобильной перевозки лицензирование в текущем году не требуется. Первый практический шаг перед подписанием договора – проверка статуса контрагента.

Организация должна убедиться, что перевозчик зарегистрирован надлежащим образом. Второй обязательный пункт – возможность оформлять транспортную накладную в электронной форме. Если компания заключает договор с экспедитором, то дополнительно потребуется обеспечить подписание электронных экспедиторских документов. Третий параметр касается исключительно экспедиторов. Ольга Матрон указывает, что контрагент, оказывающий транспортно-экспедиционные услуги, обязан иметь сведения о себе в Реестре уведомлений о транспортно-экспедиционной деятельности.
Отсутствие компании в этом реестре эксперт рассматривает как прямой риск для заказчика.

Подробнее: https://logirus.ru/news/transport/ekspert_tri_bazovykh_usloviya_bezopasnogo_dogovora_s_perevozchikom_v_2026_godu.html

22 мая 2026г

«Автоупрощенка»: предприниматели не могут съехать с эксперимента

Спустя несколько месяцев после запуска эксперимента по автоматизированной упрощенной системе налогообложения (АУСН) предприниматели столкнулись с техническими сбоями в расчетах, невозможностью добровольно выйти из режима до окончания года и необходимостью нести дополнительные издержки из-за ограничений по банкам и штату.

На автоупрощенку с начала года перешли порядка 360 тысяч налогоплательщиков, сообщает ФНС. Режим предполагает, что налог автоматически рассчитывает уполномоченный банк, объем отчетности сокращается, а страховые взносы за сотрудников платить не требуется. Особый интерес система вызвала у бизнеса, который на обычной «упрощенке» из-за превышения лимита в 20 млн рублей стал бы плательщиком НДС.

Однако уже в первые месяцы эксперимента выяснилось: АУСН подходит не всем. Ограничения включают запрет на наем более пяти сотрудников (все они должны быть налоговыми резидентами РФ), лимит оборота не более 60 млн рублей, а также требование обслуживать счета только в банках, одобренных ФНС.

Выход, указывает Самарова, существует, но он сводится к тому, что бизнес должен перестать соответствовать условиям для АУСН. Самые простые способы – открыть расчетный счет в банке, который не входит в перечень одобренных ФНС, или нанять шестого сотрудника. Единственный легальный способ досрочно покинуть режим – официально потерять право на его применение.

Эксперимент по внедрению АУСН действует до 31 декабря 2027 года практически во всех регионах России.

Подробнее: https://logirus.ru/news/infrastructure/avtouproshchenka_zaglokhla_na_pervoy_zhe_kochke_predprinimateli_ne_mogut_sekhat_s_eksperimenta.html

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

Материал
подготовил:
Панин. А. И.